

# EXPANSIÓN

GASxREDES&GLP



AÑO 18 - N° 112 - DICIEMBRE 2025 - \$4.500 - BUENOS AIRES - ARGENTINA

## Un espacio de propuestas para un nuevo contexto

El 8° Congreso del GLP sirvió para exponer los desafíos y las tendencias que vienen, en un contexto de desregulación. Una vez más, funcionarios y representantes de la cadena del GLP: producción, fraccionamiento, distribución, comercializadores y proveedores, dieron el presente y reafirmaron sus compromisos con la inversión, la seguridad y la calidad.



Alrededor de 150 participantes de Argentina, Paraguay, Chile, Brasil y Colombia.



# TORTORIELLO

## METALGAS



- **REHABILITACIÓN DE TANQUES Y ESFERAS** SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES DOMICILIARIOS** DE 0.5m<sup>3</sup> A 7m<sup>3</sup> SOMETIDOS A PRESIONES DE GAS LICUADO DEL PETRÓLEO, EN TALLERES PROPIOS.
- **REHABILITACIÓN DE TANQUES MÓVILES** PARA TRANSPORTE DE GAS LICUADO DE PETRÓLEO EN TALLERES PROPIOS.
- **VERIFICACIÓN Y CERTIFICACIÓN DE VÁLVULAS** DE SEGURIDAD, VÁLVULAS DE EXCESOS DE FLUJO Y CONTROL DE MANGUERAS DE GLP.

### SERVICIOS ESPECIALES CON LOS QUE CONTAMOS:

- SERVICIO DE INSPECCIONES PARA ESPACIOS CONFINADOS CON DRONES.
- SERVICIO DE MEDICIÓN DE ESPESORES CON EQUIPOS CRAWLER.
- MEDICIÓN DE ESPESORES POR DESCENSO CON CUERDAS.
- EMISIÓN ACÚSTICA.
- DISEÑO Y FABRICACIÓN DE PLANTAS DE GLP.
- ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS.
- SOLDADORES CALIFICADOS.
- METALÚRGICA EN GENERAL.
- SERVICIOS DE ARENADO Y GRANALLADO.
- PINTURA EN GENERAL.

### CERTIFICACIONES

CERTIFIED  
ISO 9001  
ISO 39001



### NUESTROS CLIENTES



Ruta 22 km. 1215 (C.P. 8324) Cipolletti - Río Negro

Tel./fax 0299-4781861 / 4786664 líneas rotativas - Interno 116 / Cel: 299 511-7700

dkrohling@ptortoriello.com.ar - www.tortoriello.com.ar



**70 años**  
**de experiencia**  
atendiendo requerimientos  
de almacenamiento,  
distribución  
y transporte de GLP.



STAFF

**Director - Editor**  
Enrique Octavio Mujica

**Arte & Diseño**  
Emmanuel Panza

**Fotografía y video**  
Marcelo Magnacco

**Redes sociales**  
Rocío Gagliardo

**Redacción y publicidad**  
Luzuriaga 1890 Hurlingham (1686)  
Pcia. Buenos Aires - Argentina  
54 11 2197-3601 / 54 11 54-144-4902

**Web**  
www.expansionweb.com.ar  
www.americaglp.com

**E-mail:**  
info@revistaexpansion.com.ar  
mujicaasoc@yahoo.com.ar

**Instagram:**  
@ExpansionAirGas / @AmericaGLP

**Twitter:**  
@ExpansionAirGas / @AmericaGLP1

Registro Propiedad Intelectual en trámite. Se puede reproducir la información con la mención de la fuente. Las notas de opinión reflejan el pensamiento del autor, no así de EXPANSIÓN, GAS X REDES & GLP.

## La hora de balances

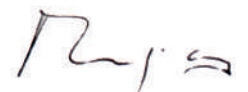
Habría que hacer un resumen de este 2025, y podría decirse que tiene sus claros y sus oscuros. En el caso de la distribución de gas por red, mantiene la rentabilidad a partir de las actualizaciones mensuales por inflación. Y, además, los cargos fijos no perdieron márgenes de sustentabilidad.

Por otro lado, Argentina sigue consolidando su perfil de exportador de gas natural (tanto por ducto como por GNL) y de derivados, cómo es el GLP. Los nuevos saltos productivos que se observan en Vaca Muerta permiten vislumbrar una Argentina como proveedora global.

En el caso del negocio del GLP envasado y a granel, podemos decir que se consolida un mercado desregulado y el cual presenta algunos dilemas. Los precios de venta están un 20% por debajo del acumulado de inflación del último año. Y a su vez, desde julio a esta parte, el precio en boca de destilería aumento un 20%. Por ende, la rentabilidad está en juego.

Toda esta situación, la ratificación del acompañamiento a un negocio desregulado y la preocupación por las ventas, se vio reflejado en el 8° Congreso del GLP, que organizó esta revista y el portal americaglp.com, junto a las cámaras del sector y con 150 participantes provenientes desde distintos puntos de la Argentina, y también de Brasil, Chile, Paraguay y Colombia.

El 2026 se presenta como un año donde los desafíos comerciales estarán al orden del día, con el fin de mantener la inversión para brindar seguridad y calidad en los servicios prestados.



Enrique Octavio Mujica

## SISTEMAS DE POLIETILENO CON MÁXIMO RESPALDO



AGUA

Redes y distribución de agua, drenaje y riego.



GAS

Redes y distribución de gas.



MINERÍA Y PETRÓLEO

Aplicaciones industriales, mineras y petroleras.

+GF+ GEORG FISCHER  
PIPING SYSTEMS

FERVA  
POLY THERM



Polytherm  
Central  
Sudamericana



Av. Pte. Perón 3750 - B1754BAP San Justo - Buenos Aires Tel.: (5411) 4480-7093/95 - www.pcs-sa.com.ar info@pcs-sa.com.ar

# Italgas

## GAS PROPELENTE PARA AEROSOL



En **Italgas** nos centramos en ofrecer soluciones estratégicas e innovadoras a través de investigación e inversión constante. Por eso la tecnología de nuestra **Planta Procesadora**, así como todo el proceso de desodorización asegura que el producto resultante cumpla con las especificaciones de la industria más estrictas y garantiza la pureza y consistencia del producto obtenido, que es químicamente estable, no tóxico, libre de olor y no corrosivo.



### Calidad que se **ve** y se **percibe**.

#### CONTROL DE CALIDAD - ITALGAS QUALITY CONTROL

A partir de nuestro laboratorio de **control de calidad**, realizamos un análisis riguroso de los productos obtenidos y de la materia prima utilizada, asegurando así la calidad y trazabilidad de los mismos.

Contamos con tecnología avanzada y personal altamente calificado para realizar ensayos físicos y químicos de acuerdo a las especificaciones técnicas que cada producto requiere.

# Subsidios focalizados y ahorro energético

## Un análisis de la consultora Paspартu.

Auguro un creciente descontento social el hecho de que la simplificación de las categorías de beneficiarios en un solo grupo implicará que una gran masa de usuarios de la categoría N3 queden excluidos de los subsidios", señaló Juan José Carbajales, director de la Consultora Paspартu, sobre el programa "Subsidios Energéticos Focalizados (SEF)", el cual elimina las categorías de

usuarios para los servicios de gas por red, luz y gas envasado.

El SEF, estará bajo la órbita de la Secretaría de Energía de la Nación, provocará un ahorro de unos mil millones de dólares anuales, y ese monto será abonado en los diferentes energéticos por los usuarios finales.

"Sorprendió la decisión de optar una Consulta Pública en vez de convocar a una Audiencia Pública (para no tener una eventual judicialización del acto administrativo –por incumplimiento de los criterios de la Corte Suprema de Justicia de la Nación en la causa "CEPIS" de 2016".

Y por otro lado, "resultaron llamativos los escuetos plazos con que cuenta la ciudadanía para emitir sus opiniones, al contar con tan solo 15 días hábiles para remitir sus opiniones (hasta el 22/12); y una vez recibidas, el Gobierno contará tan solo con 5 días hábiles para su análisis".

### Rasgos característicos del SEF

#### Definición de consumos base subsidiables:

- Electricidad: 300 y 150 kWh/mes en meses de alto/bajo consumo.
- Gas natural y Propano redes: topes de consumo por zona/estación.
- GLP: 1 o 2 garrafas de 10 kg por mes en verano/invierno.

#### Redefinición del esquema de bonificaciones:

- Subsidio general: 50% del consumo base (electricidad y gas) y 50% del valor de la garrafa.
- Excepción gas por redes: el 50% del subsidio solo en invierno.
- Bonificación extraordinaria: del 25% por 12 meses, con quitas graduales durante 2026.

#### Definición de nuevo régimen de precios mayoristas:

- PEST: reprogramaciones estacionales trimestrales desde 2026.
- PIST: adopción de un precio único anual de 3,79 USD/MMBTU, que elimina la fuerte estacionalidad del "Plan Gas.Ar".
- Propano redes: continuidad del sistema de Export Parity con subsidio sobre el 40% del valor.

### Implementación

#### El SEF tendrá una implementación progresiva de la siguiente forma:

- Durante el último año la SE elaboró –con apoyo de distintas áreas técnicas– un diagnóstico detallado del funcionamiento del esquema de

## Androwen

ANDROWEN SRL es una empresa que nació para dar soluciones en los diferentes tipos de mercado de conducción de fluidos, Minería, Petróleo y Telecomunicaciones, ofreciendo la comercialización de sistemas completos para cada demanda.



info@androwen.com.ar | (5411) 5434 2704 | (54911) 2694 5780

## CADA

CÁMARA ARGENTINA DE AUDITORES (NUCLEA EMPRESAS ACREDITADAS POR LA SECRETARÍA DE ENERGÍA PARA COMBUSTIBLES LÍQUIDOS Y GASEOSOS)

Día a día, garantizamos **seguridad y calidad** que benefician a los usuarios argentinos.



cada.com.ar

Segmentación tarifaria (RASE), el desempeño de los precios mayoristas (PEST y PIST), la evolución del Programa Hogar de GLP (garrafas), los niveles de cobrabilidad, y las superposiciones normativas entre múltiples regímenes de asistencia (Segmentación, Tarifa Social, Zona Fría, Hogar y gas Propano por redes).

- Los informes técnicos muestran avances en la reducción del gasto en subsidios mediante mayor cobertura de costos por parte de los usuarios (de electricidad y gas), mejoras en la calidad del padrón, corrección de errores de inclusión, eliminación de beneficios indebidos y modernización de los regímenes de precios.

- Sin embargo, también confirman la persistencia de fallas estructurales: dispersión normativa, padrones no unificados, subsidios no focalizados y dificultades para identificar la vulnerabilidad real.

- El núcleo del documento es la propuesta oficial de creación del SEF, un régimen integral, simplificado y focalizado que reorganiza completamente la política de subsidios energéticos en Argentina a partir del 1° de enero de 2026.

#### Los pilares del SEF son los siguientes:

- Unificación normativa y eliminación de superposiciones: reemplaza a los regímenes de Segmentación, Tarifa Social Federal y Hogar; e incorpora al Gas Propano por redes; ello, para evitar la dispersión regulatoria y consolidar un único sistema con reglas homogéneas.

- Unificación de categorías de beneficiarios: se elimina la clasificación N1-N2-N3 y se crea una sola categoría de hogares beneficiarios, a partir de criterios objetivos de ingreso y vulnerabilidad.

- Creación de nuevos criterios de elegibilidad: recibirán subsidio los hogares con ingresos familiares iguales o inferiores a 3 Canastas Básicas Totales del INDEC, junto con hogares ReNaBaP o con veteranos de Malvinas (y con CUD según evaluación del caso concreto); así se amplía la precisión del padrón e incorpora dimensiones socio-habitacionales.

- Creación del Registro de Subsidios Energéticos Focalizados (RESEF): que integra la base del RASE, registra usuarios de GLP y Propano redes.



**TIXO**  
SOCIEDAD ANONIMA

**SEGURIDAD CERTIFICADA**



**LA ENTIDAD AUDITORA DE SEGURIDAD  
LÍDER EN LA INDUSTRIA DEL GLP**

Paseo Colón 275 1er Piso (1063) C.A.B.A. - ARGENTINA  
**TELÉFONOS:** 54 9 11 51099898 / 54 9 11 55238638  
**MAILS:** oscar.gambetta@tixosa.com / gabriela.poncedeleon@tixosa.com

## LÍDER EN FABRICACIÓN DE TUBERÍAS



[www.italvinilsanluis.com](http://www.italvinilsanluis.com)

Primeros y únicos en el País  
en contar con la Norma NAG-140



**américaglp.com**  
Programa de Asesoramiento de la Industria del Gas Licuado de Petróleo (GLP)

**EXPANSIÓN**

SERÁ DURANTE LOS MESES DE LA PRIMAVERA Y EL VERANO.

# Camuzzi Gas exportará GNL, previa inversión de USD 3.900 millones

Camuzzi Gas Inversora S.A., la compañía controlante de las distribuidoras Camuzzi Gas Pampeana y Camuzzi Gas del Sur, anunció hoy la creación de "LNG del Plata", el nuevo desarrollo energético de destinado a la exportación del gas natural producido en Vaca Muerta a través de un barco de licuefacción (Floating LNG) ubicado en el Puerto La Plata, Provincia de Buenos Aires. Las obras iniciarán en 2026, y se prevé el inicio de operaciones formales para 2028.

Con una inversión que alcanzará los USD 3.900 millones en los próximos 20 años, LNG del Plata es un proyecto dual que permitirá exportar más de 2.4 millones de toneladas anuales de GNL, equivalentes a la producción de más de 9 millones de m<sup>3</sup>/día de gas natural, como así también reforzar el abastecimiento del mercado interno en los meses de mayor demanda, atendiendo los picos estacionales de demanda local.

"Este proyecto es sumamente relevante para el desarrollo del país, ya que no solo permitirá generar 500 puestos directos de trabajo, sino que a lo largo de los 20 años de operación previstos, aportará más de USD 14.500 millones en divisas provenientes de exportaciones, acompañando de esta forma el potencial del país y su rol estratégico en el abastecimiento energético mundial", destacó Alejandro Macfarlane, presidente de Camuzzi Gas Inversora.

"LO ANTES POSIBLE", DIJO EL CEO DE YPF, PERO RECIÉN ES A FINES DEL 2027.

# Venta de Metrogas: se hará, pero hay que esperar

Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, ratificó la decisión estratégica de desprenderse de la participación mayoritaria de la petrolera en Metrogas, la distribuidora de gas natural más grande de la Argentina. Tras la presentación de resultados del tercer trimestre, el ejecutivo fue categórico ante los inversores: una vez asegurada la extensión de la

concesión, el objetivo es vender "lo antes posible". La concesión actual, que abarca 35 años desde la privatización de Gas del Estado, vence el 28 de diciembre de 2027. El anuncio de Marín no solo acelera una desinversión que se había postergado, sino que la vincula directamente a la necesidad de obtener financiamiento y a

la estrategia de la compañía de concentrar sus recursos en el negocio del upstream petrolero (Vaca Muerta). YPF es el accionista mayoritario de Metrogas, con una participación del 70%. El resto de las acciones se divide entre la norteamericana Integra Gas Distribution (9,23%), la Administración Nacional de la Seguridad Social (8,23%) y el 12,6% que cotiza en bolsa.



Máquinas de Electrofusión para redes de PEAD



Detectores de fugas de gas.



Sistema de supervisión y vigilancia remota.



Máquinas de Termofusión para redes de PEAD



Perito Moreno 375  
(1804) Canning - Bs As - Argentina  
Canning Industrial Parque Privado

Tel (54 011) 5361-6161 / 3221-1259  
Email soporte@mgsc.com.ar  
Web www.mgsc.com.ar



DESDE 1957  
LIDERANDO EL  
MERCADO,  
FORTALECIENDO LA  
INDUSTRIA  
NACIONAL

PRIORIZANDO  
SIEMPRE LA CALIDAD  
DE NUESTROS  
PRODUCTOS Y LA  
SATISFACCIÓN DE  
NUESTROS CLIENTES



FÁBRICA: SANCHEZ DE BUSTAMANTE 2743 B  
ADMINISTRACIÓN: BRANDONI 1743 CP2000  
ROSARIO, SANTA FE, REPÚBLICA ARGENTINA.  
+54 9 341 463 9349 / 7742 (LINEAS ROTATIVAS)  
+54 9 341 508 3347



WWW.INEAR.COM.AR

# ACCESORIOS DE ELECTROFUSIÓN PARA PEAD

Gestión de la Calidad : ISO 9001/2015

## Fabricación PE 100 NEGRO / SDR 11

Presión Nominal de trabajo

**GAS :10 bar / AGUA: 16 bar**

## Homologados ENARGAS NAG 140-3

VALVULAS DE BLOQUEO para cañerías de PEAD

La válvula está diseñada, fabricada y aprobada según Norma EN 1555-4 y

## Homologados ENARGAS NAG 140-4

Los extremos están diseñados para fusión a tope y electrofusión, lo que convierte a la válvula en una parte integral del sistema de tuberías sin fugas completamente soldado.



La tecnología de unión segura para tuberías de gas, agua e industriales de HDPE (Poliétileno de Alta Densidad)

MAINTEC es importador directo de marcas europeas, con estándares de calidad a nivel internacional. (STOCK PERMANENTE).

## ASESORAMIENTO TÉCNICO Y COMERCIAL



[www.maintec.com.ar](http://www.maintec.com.ar)

**MAINTEC** s.r.l. **MT**  
INGENIERIA



# La cuarta generación

Los bisnietos de Lito Gonella ya empiezan a empaparse de la dirección empresaria.

**E**n las distintas ferias donde está presente la firma Gonella, aparecen las nuevas caras de la cuarta generación de esta empresa nacida en la ciudad de Esperanza, Santa Fe. Son Regina y Juan Gonella y Valentín De Petri Gonella.

Los tres ya están en el día a día de la empresa en distintas áreas, pero conociendo el conjunto de empresas de la firma. Por el lado de la metalúrgica, aprender los secretos de la fabricación y comercialización de los tanques, calderas y equipos petroleros; y



Regina, Juan y Valentín ya trabajan diariamente en las distintas áreas de la empresa.

también entender la producción láctea, desde el tambo hasta la fabricación de los distintos productos finales que salen de la eche.

“Estamos aprendiendo en las distintas áreas de las empresas del grupo familiar, y nuestro trabajo se sustenta a partir de la enseñanza que nos transmiten mi papá o mi tía. Ellos nos indican y ensañan”, dice Juan, quien continúa con los estudios de administración de empresas.

En este sentido, Valentín agrega que “ellos están siempre atrás de nuestro trabajo, porque ven en nosotros la continuidad de la empresa. La idea es que vayamos aprendiendo cada vez más en la complejidad de lo que es esta industria”.

Juan se suma a la labor diaria entre el 2021 y el 2022, justo cuando empezaba la universidad. “Desde entonces, estoy tanto en la metalúrgica como en las otras empresas del grupo familiar. Y en este momento, precisamente, estoy de lleno en los equipos para la industria del petróleo y el gas”.

Por su parte, Valentín empezó a estar en el taller o en las oficinas, desde este año, cuando se trajo de la universidad, y debajo del brazo, el título de contador. “Entre a la fábrica para aprender el manejo en los distintos sectores. Ahora estoy más de lleno en el área de producción de los tanques y calderas, con el fin de aprender de manera exacta lo que tiene que ver con el producto, conociendo todo desde el minuto cero hasta cuando está el equipo terminado”, dice.

Ausente en la nota, Regina, la hermana de Juan, se desarrolla en el área de Recursos Humanos, tanto de la empresa metalúrgica como de la láctea.

Consultados sobre cómo ven a la empresa que empiezan a conocerla en sus diferentes áreas, respecto a la competencia global que enfrentan, Juan se atreve a decir que “en la parte de tecnología y optimización de procesos en la producción, estamos bien. Diría que estamos mejor en algunos aspectos. Pero, obviamente, por otros factores que se escapan a nuestras decisiones, estamos más caros respecto a la competencia del Brasil y de otras partes del mundo. La macro economía es como tener un freno de mano, para decirlo de alguna manera”.

## Una solución única.

Porque mejoramos nuestros productos con investigación, desarrollo y alta precisión tecnológica. Porque asesoramos y garantizamos un excelente contacto post-venta. Por estas razones y la suma de experiencia e innovación, estamos en condiciones de brindar una solución única.

Bombas y Válvulas para Refrigeración Industrial, GLP y Gases Industriales



www.bombadur.com.ar

**Bombadur**

**CADEGAS**  
Cooperativa Argentina  
de Gas Licuado Limitada



Reconquista 458 - Piso 10 (1084) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Teléfono: 011-4328-4127 / Fax: 011-4326-5923

Correo Electrónico: info@cadegas.coop - [www.cadegas.coop](http://www.cadegas.coop)

## SOLUCIONES COMPLETAS PARA LOS SEGMENTOS DE **CO2 Y CRIOGENIA**

Con 22 años de historia, se especializa en la fabricación de tanques criogénicos para oxígeno y CO<sub>2</sub>, tanto estándar como a medida.

Lleva entregados más de 4.000 equipos, 1000 reformados y 500 obras realizadas en el mercado brasileño, argentino y sudamericano.

Mayor proveedor de tanques criogénicos para Argentina.

Excelente servicio a clientes de primer nivel, en diferentes segmentos del mercado.



 **+55 (11) 4894-8012**

 Rod. D. Pedro I, Km 94  
Barrio Mato Dentro, Itatiba  
San Pablo - Brasil - CEP 13.252-800

[www.nitrotec.com.br](http://www.nitrotec.com.br) 

[nitrotec@nitrotec.com.br](mailto:nitrotec@nitrotec.com.br) 

CENTRO DE CANJES, REGISTROS DE PUNTOS DE VENTA, TRAZABILIDAD, SON ALGUNOS DE LOS TEMAS.

# La hoja de ruta y trabajo del 2026



El sector espera con ansias las normas que le den forma al Decreto N° 446, con el fin de encarar inversiones y reacomodamiento a las nuevas reglas.

Lo que se viene para este año, de acuerdo a lo que dijo Paula Pellegrini, durante el Congreso 8° del GLP.

La Dirección Nacional GLP tiene como fin, en el 2026, terminar de elaborar la regulación de la desregulación, que emanó del Decreto N° 446, que le dio un nuevo contexto al negocio del GLP envasado y granel. Durante el 8° Congreso del GLP, la Directora Nacional del GLP, Paula Pellegrini, señaló que “envararemos el trabajo de la ‘Información’, a partir de la optimización de registro de Puntos de Venta (PVGLP), con datos en tiempo real y la elaboración del Nuevo Registro Nacional de GLP”. Respecto al “Sistema de canje”, se terminará de “elaborar los lineamientos técnicos para el canje digital y libre con equidad y trazabilidad”. A su vez, se mantendrá la “lucha contra la clandestinidad”, a través de un “trabajo

interinstitucional coordinado y campaña federal de concientización y control”. En este punto es donde recibe las mayores críticas de una parte del sector. En cuanto al nuevo contexto de producción, fruto de la explotación de Vaca Muerta, Pellegrini señaló que se “habilitarán exportaciones de largo plazo con procedimientos y estándares compatibles con el abastecimiento interno”. A su vez, precisó que se instalará un “Sistema de envases”, que consistirá en la “creación del registro digital de envases de terceros para garantizar seguridad, propiedad y rotación”. También, adelantó que habrá “fiscalización y control” con la “apertura a nuevos organismos privados de control y certificación bajo supervisión del Estado”.



**Un servicio para confiar**

**CPE GAS**

Luis Ferrando y Tita Merello, Frente al Parque Industrial Santa Rosa  
La Pampa - Tel.: (02954) 413107

# GL CONSULTING S.R.L.

Auditora en seguridad

glconsultingsrl@yahoo.com.ar

Tel.: 4116-2105

Tel/Fax: 4116-2108



# VASPIA SAIC

FABRICANTE DE BARRAS  
Y PERFILES DE LATÓN

TODA LA LÍNEA DE VÁLVULAS PARA RECIPIENTES DE GAS LICUADO



[www.vaspia.com](http://www.vaspia.com)

Eva Perón 2746 - Lanús Este  
Pcia. de Buenos Aires - Argentina  
Tel.: (5411) 4 246-9459 / 9423/ 8282  
Fax: (5411) 4 220-0596  
informes@vaspia.com



# Fue para entender lo que pasa y lo que viene

Los planes del Gobierno, lo que sucede hoy en el mercado y las tendencias en el continente fue lo que se escuchó, tanto en el auditorio como en el cocktail.

**E**l 8° Congreso del GLP tuvo la característica de ser un encuentro donde se profundizaron las relaciones comerciales de siempre, se conocieron nuevos y potenciales clientes, y, por supuesto, sirvió como espacio para la camaradería de los distintos actores del mercado que se conocen desde hace décadas.

Los casi 150 asistentes, junto a los expositores y auspiciantes, fueron los protagonistas de la saga de congresos que realiza cada dos años, y desde el 2008, Revista Expansión y [americaglp.com](http://americaglp.com), con el acompañamiento de las cámaras: Cegla, Cadegas, AF Gas, Codigas y Cadigas.

Fue más que interesante la presencia internacional de empresarios del rubro. Se acercaron desde Paraguay, Chile y Colom-

bia, por el imán que presenta Argentina y que se llama: Vaca Muerta. El incremento de la producción de GLP, es el atractivo que emana desde la provincia del Neuquén, y que convierte al país en un proveedor fiable y a poca distancia de los mercados regionales.

Tanto en el almuerzo como en los intervalos del café, no se dejó de mencionar entre los asistentes la situación de demanda y la competencia existente en el mercado local. Para decirlo de algún modo y resumido: el "negocio está complejo". La comercialización de gas envasado está siendo atravesada por situaciones poco favorables: a la baja de la demanda, se le suma que los precios de venta están un 20% por debajo de lo acumulado por la inflación en el último año. Y, a su vez, entre el mes de julio y diciembre, el precio de

## FESTUS

PROVEEDORES DE EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA  
LA INDUSTRIA DE GLP PARA ARGENTINA,  
URUGUAY Y PARAGUAY



**FESTUS S.A.**

**EN URUGUAY**

RINCÓN 602, 6º PISO - MONTEVIDEO, URUGUAY  
TEL. +598 291 48534

**EN ARGENTINA**

CONDE 1067, 1º PISO - BUENOS AIRES (CABA), ARGENTINA  
TEL. +54 911 3953 1717 / +54 9 11 3435-5212  
INFO@FESTUSCONOSUR.COM



paridad de exportación del butano aumentó un 20%. No hace falta ser un experto en economía para darse cuenta que este proceso le da un golpe certero a la rentabilidad del negocio.

Por otro lado, causó muy buena sensación la exposición que realizó la Directora Nacional de GLP, Paula Pellegrini. Aunque otros recordaron que a la dependencia que comanda le está faltando rapidez para regular la desregulación que se inició a principio de años a través del Decreto N° 446.

Otra de las disertaciones que logró halagos y generó una sorpresa positiva, fue la de Facundo y Agustín Azar, de la firma City Gas, quienes explicaron el origen y el funcionamiento de la primera expendedora automática de garrafas del país. Le llovieron consultas y se llevaron muchos contactos. A su vez, Líder Energy, a través del ingeniero Oscar Odón, narró su experiencia y transformación con la incorporación de la generación de energía eléctrica a través de paneles fotovoltaicos, aplicando los ahorros y beneficios de esta tecnología. Y a su turno, desde YPF Gas, Sergio Frites, explicó la modernización y la seguridad en el transporte a granel de GLP. Una disertación donde se vio lo disponible y lo que falta, en general.



El 9° Congreso será en el 2027, con el fin de mostrar y explicar, lo nuevo que se viene.

A su turno, en el panel de tecnología, se pudo ver lo que viene en América latina y lo que ya se está implementando en el país. Lo que hay y lo que falta. Por ejemplo, la desarrolladora SEI, software de gestión, explicó la ayuda de la IA a la logística y distribución. Mientras que Oto Data, mostró la calidad y la operatividad que da tener un monitoreo a distancia del producto en recipientes, como así también tener conocimiento de la trazabilidad de los envases. A su vez, Elaflex, explicó los beneficios de las válvulas de conexión seca de GLP, para la carga y descarga de camio-

nes. Y adelantó que Ancap, de Uruguay ya las adquirió para ponerlas en sus tanques de provisión, como también lo hará Petropar, de Paraguay, a la brevedad.

El 8° Congreso del GLP también tuvo su otro lado virtuoso: los intervalos de café, como así también en su almuerzo, donde el tiempo y la buena mesa sirvieron para las relaciones públicas y comerciales. Esos momentos, fue, en gran parte, lo que terminó por dar el alto brillo a una jornada que tuvo la singularidad de reunir a todo el sector de la producción, el fraccionado y la distribución de la Argentina.



Nueva línea de productos para el mercado del GLP



**Reguladores de presión para GLP**



MEGR-1622-DFE



MEGR-1622H

**Controles de Nivel para Tanques**



MES-FG2284-001U

**Valvulas de Alivio**



MEVS-75FIR

**Equipos para Tanques**



ME601 10 doble ckeck



ME9101D-11-7

**Acoples para Mangueras**



ME861S-8

**Pinzas de Carga**



ME800

www.autoquem.com.ar Te: 54-11-4717-0123 - info@autoquem.com.ar



LOS PROTAGONISTAS DE UNA JORNADA QUE DESLUMBRÓ POR CONFERENCIAS Y EL NIVEL DE PARTICIPACIÓN.

# El 8° Congreso en fotos

Los participantes que dieron el presente.



## BIGBANG GASES

Software especializado en la industria de Gases del Aire y Gas Licuado para la distribución e integración, junto con todos sus procesos, incluyendo seguimiento y control de cilindros.



¡Nuestra web!

Ventas@sei.com.ar

+54 11 5717-1264  
+54 911 7732-7655

BIG BANG E-JAZZ



SIMPLIFICA EL CONTROL DE SUS ENVASES Y TANQUES A GRANEL

BIG BANG MOVILES



APP MOVIL PARA TRANSACCIONES PUERTA A PUERTA

BIG BANG GIS



SISTEMA PARA LOGISTICA Y SEGUIMIENTO SATELITAL

BIG BANG IVR



INTEGRACIÓN TELEFONICA PARA EL SERVICIO DE VENTAS





# Gas 10

Estamos donde usted nos necesita

Somos una empresa argentina, comprometida con las nuevas características que adopta el consumo de GLP en el país.

- GAS ENVASADO
- GAS A GRANEL





• Visítenos: [www.gas10.com.ar](http://www.gas10.com.ar)





**COGAS**  
Experiencia y Calidad

**COGAS S.A.**  
Fábrica y Rehabilitadora de Envases  
para Gases Licuados de Petróleo  
y otros de Baja Presión

- Envases Domiciliarios: Microgarrafas de 0,75, 2 y 3 kilos; Garrafas de 5, 10, 13 y 15 kilos y Cilindros de 45 kilos.
- Envases Automotrices y Montacarga: Cilindros de 15 kilos para montacarga y Tanques fijos para montacarga y automotriz (diferentes capacidades).
- Otros: Envases para Gases Refrigerantes, Amoníaco, Mercaptano y otros de Baja presión.
- Tapones de seguridad para las válvulas de 10, 15 y 45 kilos.

Avda. Jorge Newbery 269 - CP 2252 - Gálvez - Prov. Santa Fe ARGENTINA  
Tel./Fax (54-3404) 482665 / 482937  
E-mail: cogas@cogas.com.ar - Web Site: www.cogas.com.ar



**Taller de rehabilitación de garrafrones y zeppeling  
para gas licuado de propano**

**Un taller modelo**

Desde Almafuerte... y en todo el centro del país...  
alta calidad de reparado y a menor costo.

El taller de **UcoopGas** es la opción más conveniente  
en el mercado tanto para privados  
como para cooperativas.

- / Retiro de válvulas / Limpieza interior / Despresurizado e inertizado / Prueba hidráulica / Control de roscas con calibre pasa no pasa / Granallado con granalla esférica S330 / Control visual exterior / Control de cuplas
- / Medición de espesores de chapa por ultrasonido
- / Pintura exterior en polvo termo contraíble, poliéster, elaborada con materia prima importada, homeada, color blanco de alto brillo, alta resistencia a la intemperie / Instalación de válvulas de seguridad nuevas con certificación UL / Reinstalación de válvulas de carga, de servicio, check look y niveles magnéticos reacondicionados en talleres competentes. Colocación de válvulas y niveles nuevos a pedido, con costo adicional / Toma de espesores de pintura por ultrasonido / Prueba de fugas a 7 kg/cm2
- / Habilitación por empresa auditora.

¿El mejor gas?... **UcoopGas**



Cooperativa de Cooperativas de Gas  
y Servicios Públicos y Vivienda Córdoba Ltda.  
Ruta 6 Km. 0,600 . Almafuerte . Córdoba  
03571- 501011 . ventas@ucoopgas.com.ar



américaGLP.com  
Proveeduría de Gases Licuados de Petróleo (GLP)

EXPANSIÓN



# CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

EL ANÁLISIS PARA TRABAJAR EN TODO LO QUE FALTA PARA ENCONTRAR LA RENTABILIDAD ADECUADA.

## El balance de otro año difícil para la distribución

Las esperanzas que se abren, los problemas que persisten en el tiempo.

Las empresas integrantes de la Codigas cierran el 2025 con un sabor agridulce. Las situaciones que no cambian desde hace años es lo que produce el amargor, aunque hay indicios que podrían estar endulzando la situación.

Para la Codigas hay un hilo de esperanza a partir de lo que señaló la Directora Nacional de GLP, licenciada Paula Pellegrini, durante el 8° Congreso del GLP. En su alocución, la funcionaria resaltó la intención del Gobierno de trabajar, de manera tenaz, en la erradicación de los focos de clandestinidad en la distribución.

Volvió a reiterar, y con especial énfasis, que piensa en construir una solución específica para corregir esta situación. Como Cámara vemos bien esta intención, sin embargo, es necesario marcar que esto ya tendría que estar en marcha desde hace tiempo.

Por esto, la Distribución formal espera que las palabras gubernamentales se concreten en acciones eficaces, las cuales podrían renovar y generar nuevas esperanzas en el sector. Porque se entiende que se debe preservar la seguridad de los usuarios en el gas envasado, como así también la inversión y el trabajo formal en las empresas.

Por el otro lado, lo que la Distribución formal ve como la parte agria, es la caída de la participación de la distribución formal en la comercialización del gas envasado, desde hace dos años. El dato fue aportado por la propia Directora de GLP, en el mencionado evento, y le terminó de poner números concretos a lo que cada una de las distribuidoras visualiza en su recaudación mes a mes.

“Ésta pérdida de la distribución formal, la está ganando la clandestinidad”, señaló



Los problemas de la clandestinidad permanecen, aunque haya hijos del gobierno que quieren aplicar una política de endurecimiento para su erradicación.

Ricardo Azar, presidente de la Codigas, y agregó que “como siempre decimos no queremos perder décadas de trabajo inversión en manos de los que ponen en riesgo la seguridad de los usuarios en general”.

En este sentido, Azar, afirmó que “vamos a dar un cabal apoyo a las acciones que se emprenden desde el estado para combatir un flagelo que se lleva el esfuerzo de cada una de las pymes que integran la distribución formal”.

El empresario señaló que “es necesario que se entienda que la cuestión no es quitar un eslabón de la cadena de la industria del GLP, o, en el peor de los casos, sustituyéndola con la informalidad”.

Y agregó que la industria “debe ser inteligente en la búsqueda de soluciones para tener rentabilidades adecuadas en cada uno de los segmentos, y hacerle entender a Doña Rosa que cuando paga un cilindro de gas, ese envase conlleva seguridad, trabajo formal, logística adecuada, entre muchas otras cosas, y que se deben abonar el precio de venta final y no sacrificando la utilidad de las empresas”.

En otro orden de cosas, el presidente de Codigas precisó que “vamos a trabajar en el ámbito público para ver cómo se puede incidir, a las puertas de una reforma laboral en ciernes, con el fin de que haya un nuevo encuadre gremial para los trabajadores de la distribución. Nuestra

labor, siempre lo digo, tiene una característica más comercial que el de un trabajador que está en medio de la estepa patagónica al lado de pozo de gas o petróleo”, explicó Azar.

Por último, “no está de más decir y resaltar la participación que tuvo la Codigas

durante el 8° Congreso del GLP, porque llevamos la voz de toda la distribución formal de gas envasado. Destacando los aspectos positivos, y también señalando las anomalías que hoy se ve en el mercado y que son necesarias y justas erradicarlas”.



**Necesario encontrar soluciones para que el precio de venta genere una rentabilidad adecuada, ya sé de entender a doña Rosa que el valor de la garrafa implica inversión en seguridad, logística y empleo formal.**



# CODIGAS

CAMARA DE OPERADORES Y DISTRIBUIDORES DE GAS LICUADO

Cerrito 1070, Piso 2°, Oficina 52, (1010) - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

TE. 4811- 4000 | [administracion@codigas.org.ar](mailto:administracion@codigas.org.ar)

LA EXPOSICIÓN DE CRISTIAN FOLGAR, ECONOMISTA, Y DIEGO FREIRE, DE TGS.

# El GLP montado al virtuosismo de Vaca Muerta

La producción de GLP se triplicará, como mínimo, para dentro de cinco años.

El crecimiento de la producción de gas natural no convencional en Vaca Muerta, y la separación del propano y el butano en su momento de extracción que se traduce en una mayor producción, hace que Argentina se consolide en un proveedor global dentro de los próximos cinco años, aportando un volumen importante al comercio mundial.

Pero ese objetivo alcanzará para encender la marcha de toda la economía en general, o solamente permitirá hacer brillar a este sector en particular.

Ese contrapunto entre lo promisorio y la expectativa si lo abarcará al conjunto, fue lo que se tradujo en el panel "De Vaca Muerta a la revolución productiva en el GLP", que tuvo como disertantes a Cristian Folgar, economista, profesor y ex subsecretario de Combustibles, y al Jefe de Líquidos de TGS, Diego Freire, durante el 8° Congreso del GLP, en Buenos Aires.

Folgar dejó en claro que venía a plantear dilemas para dilucidar entre todos. Por ejemplo, que sin caer en el "exitismo fácil", pero tampoco en caer en un pesimismo, valía preguntarse a cuántos alcanzará el éxito de Vaca Muerta, y precisó como alcance a las pymes de Córdoba o el Gran Rosario. A su vez, que el éxito de Vaca Muerta, también, requiere de una inversión permanente y que la macroeconomía la debe acompañar.

A su vez, señaló que puede ser muy proba-

ble que la producción crezca de todo el conjunto hidrocarburífero (gas, petróleo y los derivados), pero aclaró que eso no terminará de derramar en todo el entramado de la economía Argentina, porque un país no se puede desarrollar solamente con uno o dos sectores determinados.

Por su parte, Freire dio indicios de que el país dentro de 4 a 5 años estaría produciendo entre unas nueve y once millones de toneladas anuales, a partir de la enumeración de los proyectos de inversión y producción, tanto de los que ya están en marcha como los que están en periodo de carpeta y aprobación. Y en este conjunto de proyectos, englobó los de la propia TGS como así también de las otras principales operadoras del mercado. Este salto exportador, porque el mercado interno de Argentina, indudablemente, no absorbe esa producción, habrá que ver a dónde se ubicará. Un dato positivo, a los pocos días de la disertación de Freire, fue el conocimiento que Argentina se convertía en el principal proveedor de GLP de Brasil, por encima de los Estados Unidos, cuyos envíos en el 2025 fueron un 18% menores a los del 2024.

Los números de producción que enumeró Freire, demuestra que Argentina triplicará la producción actual, como mínimo. Esto terminará generando el desafío, para las operadoras, de encontrar mercado para esa producción. Y Brasil ya parece ser uno

Calle 102 N°921 - Mercedes (6600) - Buenos Aires  
Tel: 02324-430651



**NEFERGAS S.R.L**  
**VALVULAS PARA ENVASES DE GLP**

nefergas6600@hotmail.com



La charla generó el debate si la buena performance de Vaca Muerta alcanzará a toda la economía. Por su parte, la mayor producción de GLP hará a la Argentina un proveedor global.

de los mercados ideales y cercanos. Desde el sector señalan que lo ideal sería América latina, por una cuestión de ubicación geográfica y porque cada vez más los países de Sudamérica entraron en una faz de ser mayores importadores. El dato de que

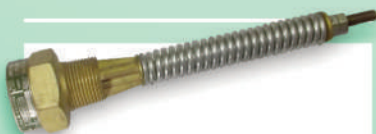
uno de cada dos kilos que se consumen en el continente, es importado, confirma la tendencia. Otro de los mercados potenciales, es África donde ya existen envíos por parte de TGS y YPF. Entonces a modo de resumen de lo que fue

la exposición de ese panel, sabemos que un solo sector no hace la globalidad de la economía y el desarrollo de un país, pero sí está claro que ayuda muchísimo al sector en particular y a la economía en general. La apuesta está en este camino.

# UNIONSUD

**VÁLVULAS Y ACCESORIOS  
DE INSTALACIONES  
PARA GASES**

[www.unionsud.com](http://www.unionsud.com)



**Av. Rosales 1097 - 1101 | C.P. 1826 | Remedios de Escalada  
Tel.: 4241-4887 | Fax: 4249-5560 | Buenos Aires | República Argentina**



SERÁ HASTA EL 50% DEL PRECIO SUGERIDO Y ENTRE UNA Y DOS GARRAFAS AL MES.

# Menos subsidios a la garrafa para el 2026

Desde junio que no corre más el Plan Hogar, ahora esos fondos los manejará la Secretaría de Energía.

**E**l fenecido Plan Hogar con Garrafas, hasta que se le cambió el nombre, entrará el próximo año bajo el esquema Subsidios Energéticos Focalizados (SEF), que la Secretaría de Energía anunció días pasados. A diferencia de lo que viene sucediendo en otros países de América latina, en la Argentina caerá la cantidad de beneficiados, el volumen de subsidio y la cantidad de garrafas.

La consultora Paspartú, que dirige Juan José Carbajales, ex subsecretario de Combustibles, advirtió que el subsidio se calculará sobre "1 o 2 garrafas de 10 kg por mes en verano/invierno", aunque cubriendo solo el 50% de su valor.



El ajuste llegó al consumo del gas envasado. De la desproporcionalidad a la escasez innecesaria.

Efectivamente, el "informe técnico" público que incluye la "propuesta" de Energía estipula que el "consumo base" sobre el que se aplicarán los subsidios será el equivalente a "UNA (1) garrafa por mes, que ascendería a DOS (2) garrafas en los meses de invierno (mayo a septiembre)". Pero agrega que "los usuarios de garrafas de DIEZ (10) kilos

recibirían una ayuda del CINCUENTA POR CIENTO (50%) sobre el precio de compra de las garrafas autorizadas por mes como consumo base". Es decir, a los usuarios solo se les otorgará un subsidio por el valor de media garrafa en verano y de una garrafa en invierno.

La diferencia es notable, porque antes se subsidiaba según zona. Por ejemplo, provincias de la Patagonia llegaban a tener, en pleno invierno hasta siete garrafas subsidiadas parcialmente. Mientras que el subsidio alcanzaba hasta el 75% del precio de venta. Aunque no se informó, también habrá una merma de los beneficiarios. En su momento rozó los 2,5 millones, y tal vez ahora será mucho menos. Bastante, dicen algunos.

De todas formas, el vigente Programa Hogar con Garrafas está desdibujado en su financiamiento. Existe, pero no salen las partidas. Por ejemplo, según se pudo "verificar en la ejecución presupuestaria del 2025, no hay aporte al Fondo Fiduciario para el subsidio a usuarios del Programa Hogar, que fue disuelto recién el 18 de junio 2025 por decreto 415-25. Los fondos del subsidio aplicados al disuelto Programa, se hará cargo la Secretaría de Energía". Aunque algunos beneficiarios de este Programa, consultados por este medio, confirmaron que sólo recibieron el subsidio en septiembre y octubre.



Una energía diferente

Soluciones energéticas con GLP y energía solar



Escaneá el QR y conocé cómo trabajamos.

WhatsApp: +54 911-6120-2282    Oficina: (02325) 44-4100

Dirección: Ruta Nacional N° 7 Km. 105. San Andrés de Giles (B6720EHA). Buenos Aires, Argentina

SIN NOVEDAD.

# Cafadigas fue a la Justicia

Pidió declaración de inconstitucional el Decreto N° 446.

La Cámara Federal Argentina de Fabricantes, Distribuidores e Industrializadores del Gas Licuado y sus Componentes (Cafadigas), presentó un "acción declarativa de inconstitucionalidad" del Decreto N° 446, de la Secretaría de Energía, el cual dio el marco para la desregulación del sector. La Cafadigas, una entidad que nuclea a una parte de la distribución, tiene como presidente a Darío Simonetti, un apellido ligadísimo al negocio del fraccionado y distribución de GLP en el país. Y en la presentación ante la Justicia, se centra en dos aspectos, que a criterio de la Cámara, está en falsa escuadra. El primero es que ciertos artículos del Decreto que desreguló la actividad del gas envasado, desmantelaron el sistema de control sobre la actividad. Si bien no las anuló, lo dejó en "un limbo" jurídico. Y el segundo aspecto, es técnico jurídico: el Decreto avanzó sobre materias que deberían ser discutidas por el Congreso de la Nación.

En resumen, la Cafadigas sostiene que la "desregulación" trajo una mayor guerra de precios y un desmejoramiento de la seguridad en el negocio, a partir de la proliferación de los depósitos clandestinos.

Al cierre de esta edición, la Justicia no se había expedido al respecto. Aunque vale decir que el Gobierno Nacional emitió el Decreto N° 70/23, que viola la Constitución Nacional, al eliminar o modificar parcialmente y de un plumazo alrededor de 80 leyes. La Justicia todavía no se expidió por la característica inconstitucional del decreto. Veremos si en esta ocasión, actúa.

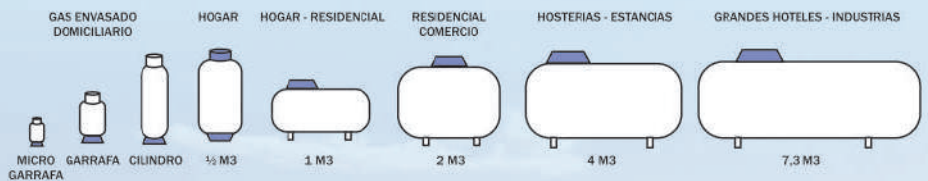


PRIMER PLANTA DE GLP EN TIERRA DEL FUEGO



“Estamos donde usted nos necesita”

## PRODUCTOS DE SARTINI GAS S.R.L.



PLANTA FRACCIONADORA | Héroes de Malvinas 4790 - Tel.: 02901-422666

OFICINA | Héroes de Malvinas 4620 - Tel.: 02901-422498

info@sartinigas.com | administracion@sartinigas.com



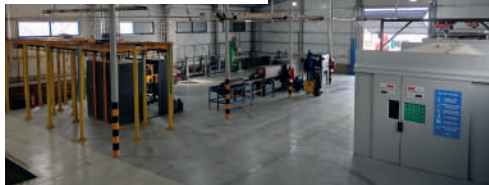
américargp.com  
Proveeduría de Gas Licuado de Puerto Deseado

EXPANSION  
Crecimiento y Desarrollo

# El taller de reparado en el fin del mundo

La fraccionadora Sartini Gas inauguró días pasados su flamante taller de reparado y rehabilitación de cilindros (de 10 a 45 kilos) y tanques fijos y móviles, en la ciudad de Tolhuin, provincia de Tierra del Fuego, bajo el nombre de: “Inocencio Sartini”, en honor al fundador de la empresa.

Revista Expansión estuvo presente, invitada por la familia Sartini, durante la inauguración de un taller que suplirá la demanda de la propia fraccionadora y también abastecerá de este servicio a otras empresas que operan en la provincia, como es Gas Austral y transportistas locales.



# ALMAGAS SRL

**NUEVA UNIDAD  
NEGOCIOS**

**ALQUILER DE  
TANQUES  
MOVILES**

**TECNOLOGÍAS  
PARA INDUSTRIAS  
EN DESARROLLO**



# **Gonella**

**S.A. LITO GONELLA e HIJO I.C.F.I.**



**Nuevo Tanque Semirremolque para GLP  
Modelo 67 m<sup>3</sup>**

**TANQUES FIJOS Y MÓVILES PARA GAS**

**EQUIPOS PETROLEROS**

**CALDERAS HUMOTUBULARES Y ACUOTUBULARES**

**EQUIPOS ESPECIALES**

## **DISEÑO - FABRICACIÓN - MONTAJE**

**Administración Central y Planta Fabril**

*Amado Aufranc 59 - (3080) - Esperanza - Santa Fe - República Argentina*

*Tel.: 00 54 03496 420632 (rotativas) 422184 - Fax: 00 54 3496 421557 - 422185 - E-mail: gonventas@lito-gonella.com.ar*

**Oficina Comercial en Buenos Aires**

*Montevideo 373 P.1 - (C1019ABG) - Capital Federal - Buenos Aires - República Argentina*

*Tel: 00 54 11 4374-5939 (rotativas) - E-mail: ventas@sagonella.com.ar*

**[www.lito-gonella.com](http://www.lito-gonella.com)**